

Obsah

1.	Jak se naučit poradenským dovednostem	7
	Jak odlišit poradenství od jiných forem pomáhání	10
	Jaké výhody přináší osvojení poradenských dovedností	12
	Jak využít vlastní důvtip a zkušenosti	14
	Jak vystupovat eticky	14
	Proces učení	17
	Uzavřená smyčka	18
2.	Celkový přehled	21
	Fáze	22
	Strategie	23
	Dovednosti	23
	Počáteční fáze	23
	Prostřední fáze	27
	Závěrečná fáze	29
	Základní předpoklady	31
3.	Dovednosti budování základů	33
	Dovednost sledování	33
	Pozorování klientů	35
	Dovednost naslouchání	37
	Reflektivní dovednosti	41
	Zjišťovací dovednosti	51
	Posloupnost dovedností pro zkoumání	64
	Shrnutí	66
4.	Počáteční fáze	67
	Cíle	68
	Strategie	79
	První sezení	86

5.	Prostřední fáze	105
	Cíle	106
	Strategie	109
	Typy pobídek	124
6.	Závěrečná fáze	145
	Cíle	146
	Strategie	150
	Shrnutí	177
7.	Kazuistika	179
	Profesní zázemí odborníka	180
	Jak reagovat na nečekané	180
	Sezení 1	183
	Supervize	188
	Sezení 2	190
	Sezení 3	192
	Sezení 4	195
	Sezení 5–9	197
	Postřehy klientky z průběhu poradenství	197
	Postřehy poradce o používání poradenských dovedností při formálním poradenství	198
	Postřehy vedoucí pracovnice ohledně používání poradenských dovedností	199
	Závěr	200
8.	Náročné situace	201
	Pocit zavalení a ztráty kontroly	201
	Jak se vypořádat se životními změnami	204
	Ztráta blízké osoby	206
	Deprese	207
	Sebevražedné myšlenky	208
	Závislosti	209
	Kde najít další informace o komplikovaných otázkách	211
9.	Jak být úspěšný při používání poradenských dovedností	213
	Jak být „dost dobrým“	214
	Na čem klientům záleží?	216
	Literatura	219